

Individuelle Häuser mit System

Kunden und maxPool-Partner über jetzthaus

Die *pooWorld* berichtete bereits zwei Mal über jetzthaus. Diesmal sollen auch Kunden und maxPool-Partner zu Wort kommen.

von Christian Zimmermann

Die meisten Deutschen wollen ein eigenes Haus. Doch Bauland und Hausbau sind teuer, und so gehen viele Häuslebauer Kompromisse ein. Aber sollten die Kosten tatsächlich das einzige Kriterium sein? Bauen wird komplexer und anspruchsvoller: Energie,

Architektur, Materialien, Funktion und Qualität – die Vorstellungen der Bauherren verändern sich. Das richtige Eigenheim zu finden oder zu bauen, stellt somit viele Kunden vor eine schwer lösbare Aufgabe. Erfahrungsgemäß wollen Kunden bei ihren Finanz-

entscheidungen einfache, nachvollziehbare und sichere Lösungen - idealerweise von ihrem Berater. Bei jetzthaus findet der anspruchsvolle Bauherr einen ganzheitlichen Lösungsansatz, der von zufriedenen Kunden immer wieder bestätigt wird.

Dr. Rolf Binder, jetzthaus-Kunde



Wenn Sie uns fragen, ob wir wieder mit jetzthaus bauen würden, so können wir nur sagen: „Sofort“. Was unsere sehr hohe Zufriedenheit ausmacht, ist neben den vielen objektiven Vorzügen des Konzeptes der angenehm faire und partnerschaftliche Umgang aller bei jetzthaus-Beschäftigten mit uns, der das Bauvorhaben trotz der unvermeidlichen kleinen Pannen nie in übermäßig belastenden Stress umschlagen ließ. So werden wir unseren Hausbau in bester Erinnerung behalten und sind sicher, dass dies auch bei zukünftigen jetzthaus-Kunden der Fall sein wird.

Als wir uns mit unserem zweiten Neubauvorhaben zu beschäftigen begannen, war uns sehr früh klar, auf welche Dinge wir (wieder) Wert legen würden und welche Ärgernisse und Probleme wir unbedingt vermeiden wollten. So blieben aus der schier unüberschaubaren Vielzahl von klassischen Massiv- und Fertighausanbietern bald nur noch wenige in der engeren Wahl, und selbst bei diesen fanden sich letztlich immer Kompromisslösungen. Zufällig stießen wir auf einer Baumesse auf die Firma jetzthaus. Wir waren sofort überzeugt von dem für uns neuen, aber vollkommen plausiblen, Hauskonzept und der Begeisterung aller Beteiligten für ihr Produkt. Schnell zeigte sich, dass sich alle unsere wichtigen Vorstellungen mit jetzthaus realisieren lassen würden. Letztlich wurde unser Einfamilienhaus tatsächlich in der geplanten Minimalzeit von vier Monaten bezugsfertig erstellt.

Unsere Entscheidung für jetzthaus fiel aufgrund folgender Argumente:

Das jetzthaus-Konzept integriert wesentliche Aspekte einer zeitgemäßen Bauweise – eine zeitlos geradlinige Außen- und Innenarchitektur, geringe Energiekosten bei exzellentem Wohnkomfort, flexible Raumnutzung und eine bestmögliche Anpassung an Grundstücks- und Bebauungsplanvorgaben.

Alle Bau- und Ausstattungselemente stammen von namhaften Herstellern und sind so aufeinander abgestimmt, dass bezüglich Funktionalität und Qualität ein in sich schlüssiges Bauwerk entsteht anstelle des häufig anzutreffenden „Flickwerk-Standards“.

Zudem ist das Preis-Leistungs-Verhältnis ausgezeichnet. Denn nach einer Reihe von genauen Vergleichen liefert es für einen bestimmten Preis den höchsten Gegenwert. Durch die zukunftssichere Konzeption wird das Haus seinen Wert auch langfristig behalten und wird dadurch zu einer sehr guten Investition. //

Horst Sitta, maxPool-Partner



Als Inhaber der Firma profisecura Wirtschaftsdienst GmbH, gegründet 1999 sowie als Mitinhaber der Baufirma KRS-Bauservice haben wir mit großem Interesse das Konzept und anschließend das Musterhaus der Firma jetzthaus GmbH angeschaut.

Der Ansatz von jetzthaus hat uns überzeugt. Im Gegensatz zu den sonst auf dem Markt befindlichen Fertighäusern und Fertighausssystemen ist das Prinzip der Firma jetzthaus insgesamt schlüssig. Dies stellt für Kunden sowie für Finanzdienstleister einen enormen Vorteil dar, weil wir nicht einfach ein Haus von der Stange verkaufen. Zudem ist die Finanzierung solcher Gesamtkonzepte als Sicherheit einfacher bei den Banken durchzusetzen.

Wir werden künftig im Bereich Immobilie mit der Firma jetzthaus zusammenarbeiten, um für unsere Kunden werthaltiges Immobilieneigentum zu schaffen.



Neugierig geworden?

Bei Interesse wenden Sie sich bitte an Bernd Schnell unter Telefon: (0 60 43) 80 29-990 oder schauen Sie ins Internet: www.jetzthaus.de/maxpool

Dort können Sie unter anderem

- die Vertriebs-DVD kostenlos anfordern,
- Vertragsunterlagen downloaden,
- Musterhaus Anträge beziehen,
- Neubaugebiete angeben,
- und vieles mehr

Termine

GO FINANCE am 13. und 14. Juni in München: Sie finden uns am Stand von maxPool.

Udo Steins, maxPool-Partner



Ausschlaggebend für mich waren das konsequente Design, die Kombination von technisch Machbarem mit hochwertigen Baustoffen und Ausstattungsdetails sowie die Zukunftssicherheit und Flexibilität der Häuser.

Meinen ersten Kontakt mit jetzthaus hatte ich beim Lesen der letzten *pooWorld*-Ausgabe. Seit langem auf der Suche nach einem Kooperationspartner im Bereich Fertighaus, war ich begeistert von der Architektur und der Idee dahinter. Neugierig geworden, besuchte ich die Homepage und erkannte die Professionalität.

Nach einem Besuch im Musterhaus von jetzthaus in Niddatal war ich überzeugt, dass dies der Partner sein könnte, den ich schon lange gesucht habe. jetzthaus legt nicht nur Wert auf hochwertige Systemlösungen, sondern auch auf Architektur und Design – alles passt zueinander und ist aufeinander abgestimmt. Eine Kombination, die ich im Fertighaussegment bislang selten angetroffen habe. Der Bauherr kann davon ausgehen, dass sein Haus auch in zehn oder 20 Jahren der technischen und architektonischen Entwicklung folgt.